

**BUSINESS
FINLAND**

Boostia Bio-Businekseen webinaari

Business Finland

Rahoitusta ja muita palveluja

Pasi Viitanen

9.6.2021



Sisältö

- Yritysmuodot
- Rahoitusta hakevaan yritykseen liittyvää
- Omarahoitusvaihtoehtoja
- Taustatyö – alustava markkinaselvitys
- Alustavaa suunnittelua
- Business Finlandin palveluita
 - Esimerkkejä muusta kuin rahoituksesta
 - Business Finlandin rahoitus
 - Kansainvälistyminen



Yritysmuodot

- Yritys on rekisteröity Suomessa
 - Lähes poikkeuksetta osakeyhtiö (Oy)
 - Ennakkoperintärekisterissä
- Harvoin
 - Osuuskunta (Osk)
 - Rekisteröity yhdistys (Ry)
 - Kommandiittiyhtiö (Ky)
 - Avoin yhtiö (Ay)
- Ei koskaan
 - Toiminimi (Tmi)



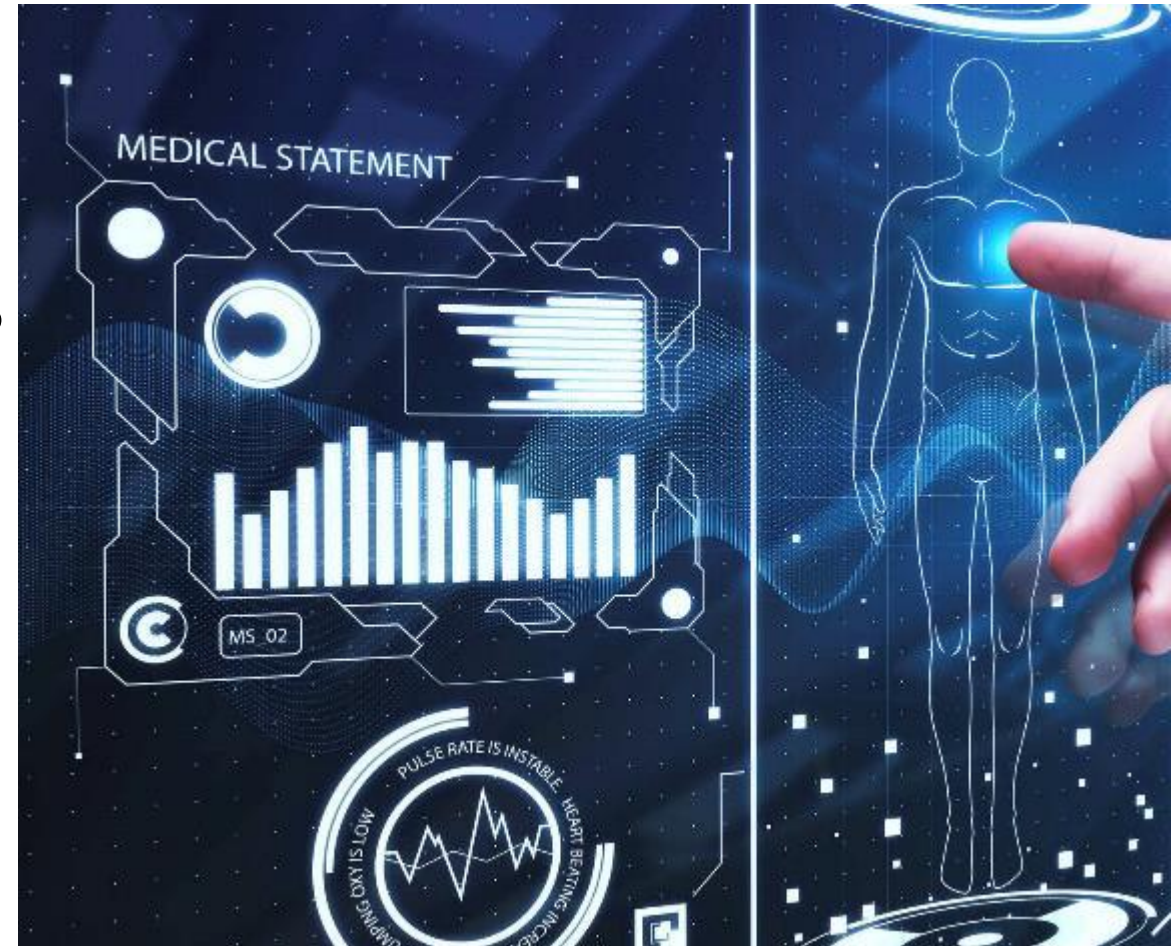
Rahoitusta hakevaan yritykseen liittyvää

- Yrityksellä on riittävä ja kyvykäs tiimi
 - Minimissään 2 täysiaikaista työntekijää
 - Mielellään omistaja(t) työskentelevät
- Kilpailukykyinen liikeidea
- Riittävä omarahoituskyky
 - Projekti + muu toiminta
- Positiivinen omapääoma (yli 3-vuotiaat)
 - Vähintään puolet osakepääomasta
 - Otettava huomioon hakijayritys, konsernin yhtiöt ja konsernin emoyhtiö
- Ei velvoitteidenhoitoon liittyviä rästejä



Taustatyö – alustava markkinaselvitys

- Mitä ongelmaa ratkaistaan?
- Kenellä ongelma on? Kuka on asiakas?
- Miten se on nyt ratkaistu? Kilpailijat?
- Onko kyse markkinasta, jossa ei ole muita?
 - Onko markkinatarve luotava?
- Mikä kilpailuetu syntyy? Kuinka pysyvä se on?
- Millainen markkinakoko?
- Mitä markkinalle meno maksaa?
- Paljonko rahoitusta on käytettävissä?
- **Tämä analyysi kannattaa tehdä itse**



Alustavaa suunnittelua

- Laadi joku alla olevista:
 - Kuvaus siitä, mitä ollaan tekemässä (mini liiketoimintasuunnitelma)
 - Kannattavuuslaskelma
 - Rahoituslaskelma
 - Markkinointi- ja myyntisuunnitelma + rahoitussuunnitelma näille
 - Resurssit
 - Ihmiset, tilat, yhteistyöverkostot
- Jos vielä vaikuttaa kannattavalta, niin selvitä rahoitus:
 - Yrityksen oma kyky rahoittaa
 - Pankki
 - Sijoittajat – <https://paaomasijoittajat.fi/>, Dealflow Finland www.dealflow.fi
 - Julkiset rahoittajat – ELYt, Business Finland, Maakuntaliitot, ministeriöt, FinnPartnership, Finnvera

Tavoitteena on saada maksava asiakas, joka ostaa uudelleen

Omarahoitusvaihtoehtoja

PK-yritys

- Kokonaisia tilikausia takana
 - Voittovarot, pankkilaina, po-sijoitus

Start-up

- Kuten PK-yritys tai jos ei tilikautta takana
 - Sijoitus omaan pääomaan (SVOP)
 - Po-laina, pääomasijoitus

Rahoitus siten, että julkista rahaa vasten täytyy löytyä yksityistä rahaa vastaavasti

Yrityksen rahoituskyky varmistetaan aina

- omarahoitusosuus noin 50% hyväksytystä kustannusarviosta projektin aikana + muut toiminta

**BUSINESS
FINLAND**

BUSINESS FINLANDIN PALVELUT



MILLOIN BUSINESS FINLANDIN ASIAKKAAKSI?

- 1** | Kilpailuetu kansainvälisillä markkinoilla
- 2** | Vaikuttavuus Suomelle
- 3** | Monipuolinen osaaminen ja tiimi -
teknologia/palvelu ei yksin riitä
- 4** | Riittävät resurssit
kansainvälistymiseen
- 5** | Kansainväliseen kasvuun
sitoutunut omistaja



Business Finlandin palveluita

- Sparraus
- Soft landing
- Market Access -ohjelmat
- Kiihdyttämöt ulkomailla
- Market Opportunities
- Team Finland -vierailut
- Expert Search
- **Dealflow Finland**
- Enterprise Europe Network
- Laivauskäsikirja
- **Tutkimus, kehitys ja pilotointi**
- **Tempo**

- **Innovaatioseteli**
- Into
- Exhibition Explorer
- Talent Explorer
- Group Explorer
- Market Explorer
- AV-tuotantokannustin
- Energiatuki
- Nuoret innovatiiviset yritykset (NIY)
- **Co-Creation**
- **Co-Innovation**
- **Research to Business**

Business Finlandin rahoitus

Ei ole käyttöpääomarahoitusta

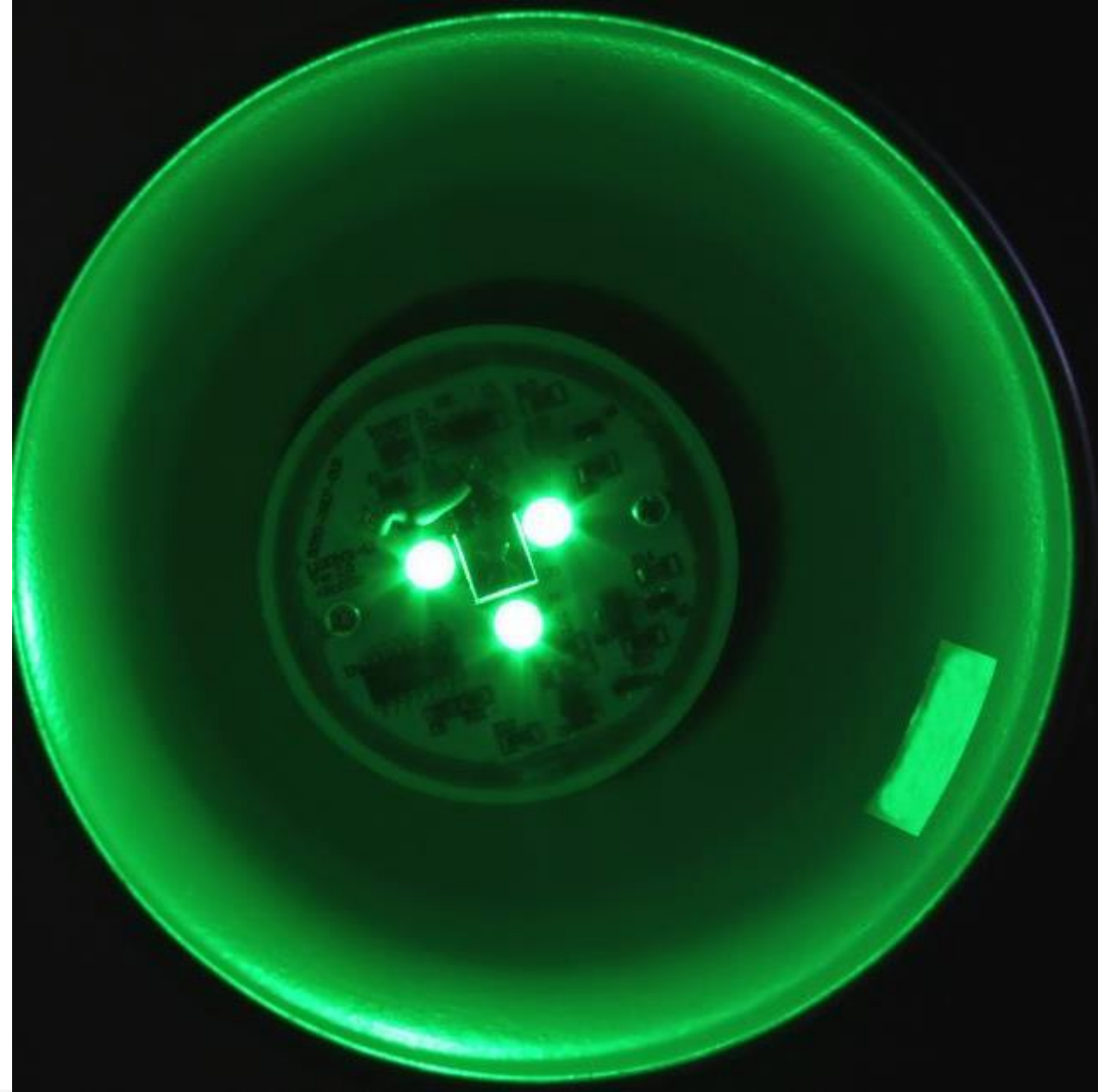
Liiketoiminnan eri vaiheisiin

INNOVAATIO-SETELI Osta tietoa ja taitoa	EXPLORER PERHE Kansainvälisty valmiilla tuotteella tai palvelulla	TEMPO Kansainvälisty uudella tuotteella tai palvelulla	INTO Erityisosaamista KV-kasvun tueksi	TUTKIMUS-ORGANISAATIOT Tutkimustulosten kaupallistamiseen ja yhteisprojekteihin yritysten kanssa	NIY Globaaliin skaalautumiseen	R&D Kehitä uusi tuote, palvelu, tai liiketoimintamalli
Avustus 80%	Avustus 50/40 %	Avustus 75 %	Avustus 50 %	Avustus	Avustus ja laina vaiheittain	Laina 50% / 70% Avustus max. 50%

Innovaatioseteli

Pk-yrityksille ja mikroyrityksille

- joilla on uusi tuote tai palvelu, jossa kansainvälistä kasvupotentiaalia
- jotka ovat käynnistämässä innovaatiotoimintaa
- joilla on jo vakiintunutta liiketoimintaa
- min. 3kk päätoimista yrittäjyyttä / palkattu joku töihin min. työskennellyt tuon 3kk, ei siis juuri perustetut ja pöytälaatikkofirmat



Innovaatioseteli

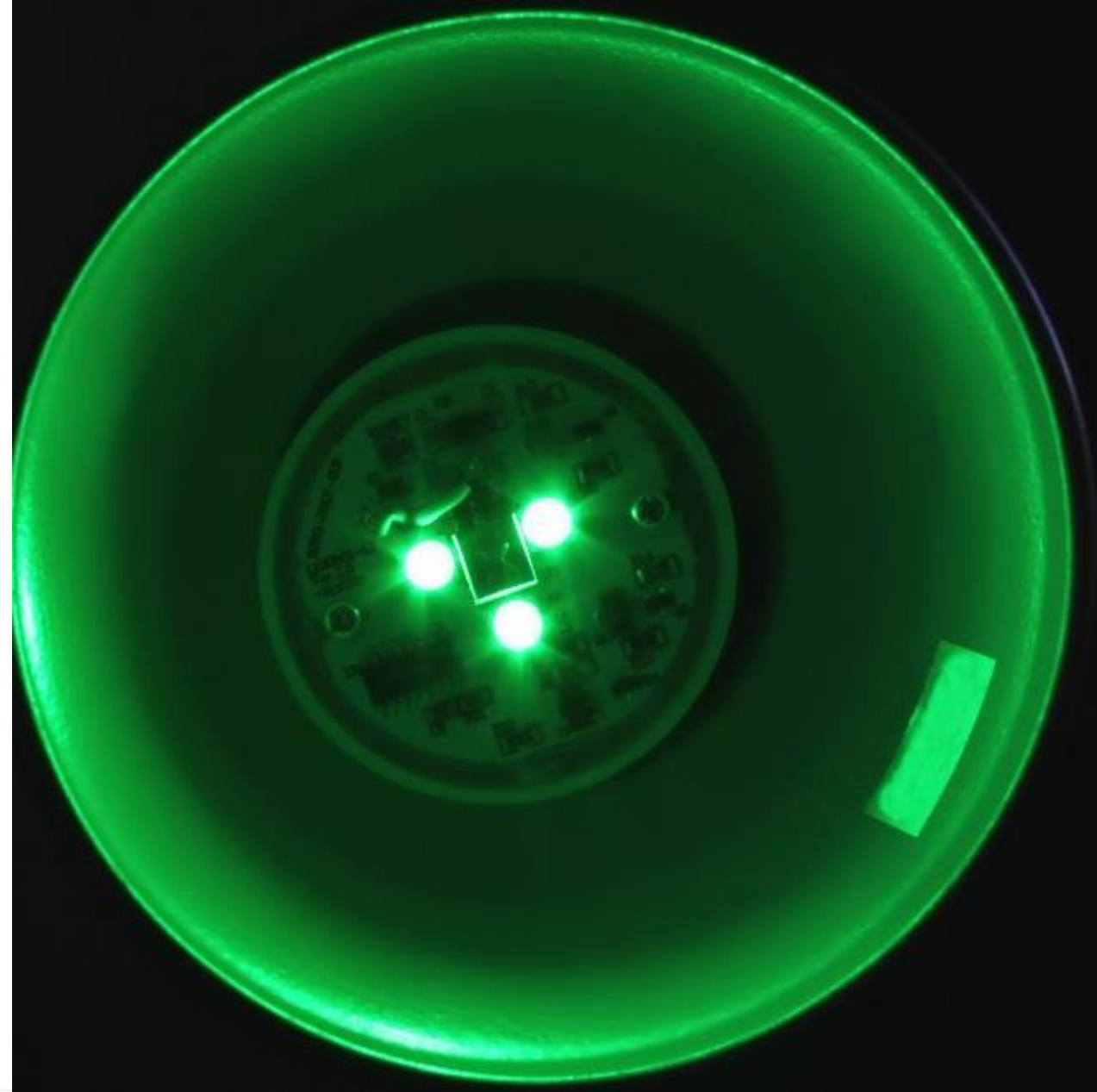
- kokeile, selvitä ja valmistelee uutta tuotetta tai palvelua, jolla on kv- kasvupotentiaalia
- kilpailukykyä tekijänoikeuksista, tavaramerkeistä, patenteista ja liikesalaisuuksista
- strategista ajattelua brändin rakentamiseen, muotoiluun ja markkinointiin

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

5 000 € + alv.

1 000 € + alv
omarahoitus-
osuus

Avustusta
(de minimis)



Tempo

Kansainväliseen kasvuun

Startup-, pk-yrityksille ja midcap-yrityksille,
jotka tähtäävät vientimarkkinoille

Oltava joku **uusi innovaatio**, mihin
kansainvälistyminen perustuu

► WWW.BUSINESSFINLAND.FI/TEMPO



Tempo

Kansainväliseen kasvuun

- Testaa konseptin toimivuus
- Hanki palautetta asiakkailta
- Varmista kysyntä
- Tunne markkinat
- Kehitä johtamista, toimintatapoja ja organisaatiota

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

75 % projektin
kustannuksista

BF:n osuus
enintään
50 000 €

Avustusta
(de minimis)



Tutkimus, kehitys ja pilotointi

Lainaa kehitykseen ja pilotointiin

Avustusta tutkimuspainotteisiin
projekteihin

Rahoituksen määrä riippuu yrityksen
tavoitteista ja resursseista.



Co-Creation

Rahoitusta tutkimusorganisaation ja yritysten yhteisen tutkimusidean kehittämiseen

- Tutkimusorganisaatio määrittelee tutkimusongelman ja polun sen ratkaisemiseksi, työstää projektisuunnitelmaa yrityksiä kiinnostavaksi sekä rakentaa uutta yritysverkostoa.
- Tavoitteena on tutkimusorganisaation ja sen uusien yrityskumppaneitten kanssa tiiviissä yhteistyössä toteutettava Co-Innovation -yhteishanke.

► WWW.BUSINESSFINLAND.FI/COCREATION



Co-Creation

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

60 % projektin
kustannuksista

Projektin kesto
4-6 kk

Projektin koko
enintään
100 000 e

- **Voi hakea jatkuvasti**
- Kaikkien syntyvien kustannusten on liityttävä hankkeen toteuttamiseen



Co-Innovation

Rahoitusta tutkimusorganisaatioiden ja yritysten yhteishankkeille

- Tutkimusorganisaatiot ja yritykset kehittävät yhdessä uutta tietoa ja innovaatioita liiketoiminnan tarpeisiin.
- Co-Innovation -hankkeen voi minimissään muodostaa kaksi yritystä yhdessä.
- Yksi tai useampi tutkimusorganisaatio ja lisäksi hankkeessa on oltava vähintään kolme yritystä, joista ainakin kaksi on hakenut tutkimus- ja kehitysprojektilleen rahoitusta Business Finlandista.

► WWW.BUSINESSFINLAND.FI/COINNOVATION



Co-Innovation

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

Yrityksille:

Yritysten kasvutavoitteita tukeville t&k-projekteille. Yrityksillä voi olla yhteishankkeissa monia rooleja.

Normaalit yritysten
rahoitusmuodot ja -tasot

Tutkimusorganisaatioille:

Ongelmakeskeiseen, kansainvälisesti kilpailukykyiseen tutkimukseen ja tutkijaliikkuvuuteen. Tulosten tulee olla laajasti hyödynnettävissä.

70 % projektin
kustannuksista

Kesto tyypillisesti
2 v



Research to Business

Rahoitusta julkisten tutkimusorganisaatioiden projekteille

- valmistellaan tutkimusidean kaupallistamista ja edistetään sen kehittymistä uudeksi liiketoiminnaksi

Tutkijoille, joilla on halu rakentaa tutkimuksestaan uutta liiketoimintaa ja kaupallistaa tutkimuksesta syntyvät ideat.

► WWW.BUSINESSFINLAND.FI/RESEARCHTOBUSINESS



Research to Business

BUSINESS FINLANDIN RAHOITUS

70 % projektin
kustannuksista

1-2
vaiheessa

Kaksi hakua
vuodessa

- Business Finland ja hakija sopivat rahoitettaville projekteille 3–5 kaupallistamisen valmisteluun liittyvää konkreettista mitattavaa tavoitetta
- **Haku auki 15.9.2021 saakka**



Dealflow Finland

Dealflow Finland -palvelu esittelee suomalaisia kasvuyrityksiä kansainvälisille sijoittajille

REKISTERÖI YRITYKSESI DEALFLOW-PALVELUUN

- Suomalaiset yritykset, jotka hakevat ensimmäistä tai toista isoa sijoituskierrostaan, voivat rekisteröityä Dealflow-palveluun
- Dealflow-palvelun avulla Growth Capital -asiantuntijamme esittelevät kullekin sijoittajalle heidän sijoitusprofiilinsa mukaisia yrityksiä Suomesta
- Palvelun avulla sijoittajat voivat itse hakea sijoituskohteita Suomesta, mutta yksittäiset suomalaiset yritykset eivät voi pyytää sijoittajaesittelyitä

► WWW.DEALFLOW.FI





VIENTI JA KANSAINVÄLISTYMINEN

BUSINESS FINLAND NOPEUTTAA YRITYSTEN GLOBAALIA KASVUA

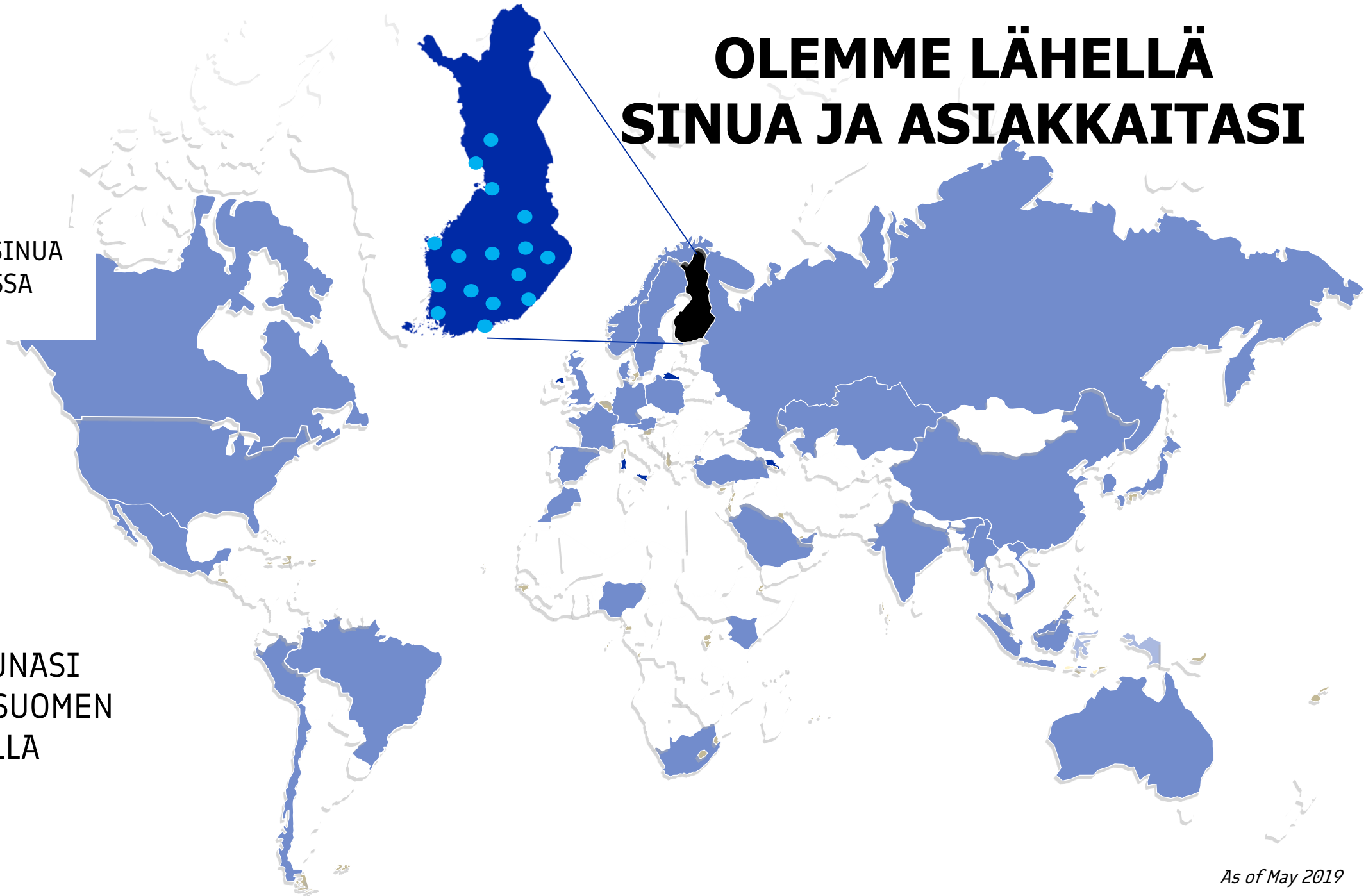
- Tunnistamme potentiaalsia liiketoimintamahdollisuuksia kansainvälisiltä markkinoilta. Autamme löytämään sopivat kumppanit ja kontaktit
- Business Finlandin globaali verkosto kattaa yli 140 asiantuntijaa 36 maassa
- Asiakkaita ovat Suomeen rekisteröidyt kasvukykyiset yritykset: startup, pk, midcap, suuryritykset sekä tutkimusorganisaatiot



OLEMME LÄHELLÄ SINUA JA ASIAKKAITASI

PALVELEMME SINUA
15 KAUPUNGISSA
SUOMESSA

OLEMME APUNASI
36 MAASSA SUOMEN
ULKOPUOLELLA





Kiitos!

Pasi Viitanen
pasi.viitanen@businessfinland.fi